



KAFAFI KSA
REGISTER · PRODUCE · EXPORT

SAUDI MARKET MICRO- ANALYSIS



Phone

Saudi Arabia: +966-564040790
Egypt: +201069333332



Email

mkafafi@tihour.com



Website

www.kafafi-ksa.com



Location

Mansoura, Egypt

Presented By
Dr. Mohamed Kafafi





عن كاتب هذا المحتوى:

- محمد كفاقي - صيدلى دفعة- 1996 جامعة المنصورة.
- خبرة فى السوق السعودى منذ 15 عاماً..
- مستثمر وصاحب شركة تيهور السعودية.
- المركز الرئيسي: مدينة جدة نطاق العمل جميع مناطق المملكة.
- مجال العمل الحالى: استيراد مكملات غذائية ومستحضرات تجميل وأجهزة طبية من الأسواق المصرية والعالمية الى السوق السعودى بعد تسجيلها فى هيئة الغذاء والدواء السعودية (SFDA).
- تسويق منتجات فى كبرى مجموعات الصيدليات بالمملكة (النهدى - الدواء وغيرها) وأيضاً المستشفيات والمراكز الطبية مثل (م. سليمان فقيه مالسعودى الألمانى - م الطبى الدولى - وغيرها).



سنمضي معًا في رحلة مختصرة وسريعة، من واقع خبرتي في السوق السعودي لتوضيح أهم النقاط المتعلقة بتصدير المنتجات المصرية، بداية من إجراءات التسجيل في هيئة الغذاء والدواء السعودية (SFDA) حتى تحصيل قيمة البضاعة من العملاء.

◀ نتعامل فى التصدير للسوق السعودى مع جميع المصانع المصرية المعتمدة من هيئة الدواء وهيئة سلامة الغذاء ونسجلها فى SFDA

◀ مسؤولون ندخلك السوق السعودى بمنتج مسجل بجودة عالمية ومفسوح خلال 8 - 14 أسبوعاً

◀ تسجيل SFDA • تصنيع وتغليف مطابق • شحن وفسح جمركى نهائى - ننفذ بالكامل وأنت تركز على البيع

04

حجم السوق - معدلات النمو - هامش الربح

حجم السوق:

- ◀ قيمة سوق المكملات الغذائية في المملكة العربية السعودية: حوالي 2.5 مليار ريال سعودي (2023)
- ◀ قيمة سوق مستحضرات التجميل حوالي 18 مليار ريال سعودي (2023)

معدلات النمو:

- ◀ نمو سوق المكملات الغذائية: 5 - 7% سنوياً متوقع حتى (2028)
- ◀ نمو سوق مستحضرات التجميل: 8 - 10% سنوياً متوقع حتى (2028)

متوسط هامش الربح المتوقع:

- ◀ للمكملات الغذائية: 30 - 35%
- ◀ لمستحضرات التجميل: 40 - 45%

تقدير تقريبي لنوعية التسويق:



المكملات الغذائية:

أوفلاين (القنوات التقليدية) : 70-75%
أونلاين (عبر الإنترنت) : 25-30%



مستحضرات التجميل:

أوفلاين (القنوات التقليدية) : 65-70%
أونلاين (عبر الإنترنت) : 30-35%

06

ملاحظات مهمة:

1. الشباب السعودي، الذين يشكلون نسبة كبيرة من السكان، يميلون بشكل متزايد إلى التسوق عبر الإنترنت.
2. المبيعات عبر الإنترنت تنمو بوتيرة أسرع من المبيعات التقليدية، لذا من المتوقع أن تزداد هذه النسب في السنوات القادمة.
3. بعض المنتجات، خاصة المكملات الغذائية المتخصصة ومستحضرات التجميل الفاخرة، قد تحظى بنسبة أعلى من المبيعات عبر الإنترنت.
4. القنوات التقليدية مثل الصيدليات الكبرى والمتاجر المتخصصة لا تزال تلعب دورًا مهمًا، خاصة للمنتجات التي يفضل المستهلكون رؤيتها وتجربتها قبل الشراء.
5. استراتيجيات التسويق متعددة القنوات (OMNICHANNEL) أصبحت أكثر أهمية، حيث يتنقل المستهلكون بين القنوات الأونلاين والأوفلاين.

لتحسين دقة هذه النسب، يُنصح بإجراء بحث سوق محدد لفئات المنتجات الخاصة بك، مع الأخذ في الاعتبار عوامل مثل الفئة العمرية المستهدفة، والمنطقة الجغرافية، ونوع المنتج المحدد.

SAUDI MARKET SWOT ANALYSIS



STRENGTHS

- المصانع المصرية ذات سمعة طيبة طالما التزمت بمعايير الجودة العالمية وتقديمها بسعر تنافسي.
- مميزات التصنيع في مصر: التكلفة الاقتصادية (نسبياً) للمواد الخام ومكونات التعبئة والتغليف مقارنة بدول أوروبا أو أمريكا.
- التمكن من المنافسة السعرية بمنتجاتك في السوق السعودي.
- عدم دفع جمارك عند التصدير للسعودية (طبقاً لاتفاقية جامعة الدول العربية).
- سهولة وسرعة نقل البضائع بين مصر الى السعودية سواء بحرياً أو جويّاً..
- توفر خبرتك في مجال المبيعات والتسويق لتسهيل اختراق السوق في فترة وجيزة.

نحن نضمن لك الجودة العالمية بأسعار تنافسية لن تجدها في مكان آخر.

WEAKNESSES

- ◀ عدم اهتمام بعض المصنعين المصريين بجودة التعبئة والتغليف وتصميم العبوة الخارجية.
- ◀ الحاجة الى مجهود مضاعف فى الجودة والمتابعة لتغيير هذه الفكرة باختيار منتج متميز بمواصفات عالمية بأيدي مصرية.

نحن نضمن لك تصنيع منتجاتك فى مصانع مصرية بجودة العالمية وبأسعار تنافسية فى لن تجدها فى مكان آخر.

OPPORTUNITIES

- ◀ يتميز السوق السعودي بالقوة الشرائية الفائقة والدخل الفردي المرتفع مقارنة بالأسواق المجاورة.
- ◀ تنوع الثقافات بين المناطق الجغرافية المختلفة حيث تتباين العادات الشرائية بينها بشكل كبير، (لوجود مواسم الحج والعمرة طوال العام)، وذلك يسمح بتنوع احتياجات المستهلك لمنتجات مختلفة.
- ◀ يمثل السوق السعودي حوالي 80% من قوة السوق الخليجي. وعلى أى حال.. انا لا أحبذ الدخول للسوق الخليجي قبل تشبع السوق السعودي من منتجاتك وتغطية المناطق الجغرافية بالكامل.

**لو عندك النية والإمكانيات المادية والعملية...إبدأ فوراً، ولا تتردد....
كلما بدأت مبكراً زادت حصتك من السوق فى وقت أقل.**

CHALLENGES

ما هي التحديات التي تواجه المستثمر في السوق السعودي؟؟

- تحدى التواجد فعلياً على الأرض من حيث تكاليف تأشيرة العمل وتكلفة الإقامة والمستوى المعيشي المرتفع.
- تشبع السوق السعودي بمنتجات الشركات المحلية والعالمية وبالتالي تحدى اختيار المنتج المناسب للسوق (لابد أن يكون منتجاً مميزاً ذو جودة عالية وفكرته جديدة).
- تكاليف تسجيل المنتج الواحد في SFDA .
- تكاليف تكويد المنتج الجديد لدى العملاء سواءً مجموعات الصيدليات أو مراكز التجميل أو المستشفيات.

**نحن نتحمل عنك عناء هذه التكاليف بخطوات بسيطة، وأقل مدة
زمنية للبدء فوراً في مشروعك.**

ملخص تسجيل المنتجات في SFDA



SFDA Registration

GHAD
Cost: 20K-40K SR

مكملات عشبية
أعلى من RDA

اقراص وكبسولات تحتوي على
فيتامينات ومعادن أعلى من RDA
ولها اشتراطات وجود ملف- ECTD
وتكويد المصنع في SFDA

الغذاء المستورد- FRCS
Cost: 5000 SR

مكملات غذائية
أقل من RDA

أكياس بودر-عصير-جاميز- اقراص
قابلة للمضغ اقراص وكبسولات
تحتوى على فيتامينات ومعادن او
أوميغا اقل من RDA

GHAD
Cost: Free

تجميل

كريمات-شامبو-سيروم-
منتجات العناية بالبشرة
والشعر وغيرها

ملحوظات هامة:

1. لا يسمح بكتابة أى ادعاء طبي على جميع المنتجات.
2. للمكملات: يشترط أن يكون المنتج مسجل في مصر (للتصدير فقط) أو إخطار نهائي.
3. للتجميل لا يشترط تسجيل المنتجات في هيئة الدواء المصرية.
4. لابد أن يكون المصنع مكود في القائمة البيضاء لهيئة سلامة الغذاء المصرية قبل التسجيل.

ملخص تسجيل المنتجات في SFDA



Bundles Fees



البرنامج المتكامل Integrated Program

من فكرة إلى منتج على الرف في السعودية خلال 8 - 14
أسبوعاً تنفيذاً بالكامل



البرنامج المتكامل INTEGRATED PROGRAM

- من فكرة المنتج... لحد ما يكون معروض للبيع قانونيًا في السعودية. بدون صدام تسجيل ولا جمارك.
- هذه الباقية مخصصة للشركات اللي لسه ما عندهاش علامة تجارية سعودية جاهزة، وبتدور على شريك يمسك الملف من أول اسم البراند لحد أول شحنة تدخل وتُفسح رسميًا في المملكة.

ماذا نستلم عنك بالكامل؟

- ابتكار العلامة التجارية (اسم، شعار، تصميم الهوية، التغليف).
- تصميم الملصقات والعبوة الخارجية حسب اشتراطات هيئة الغذاء والدواء السعودية (SFDA) والجمارك.
- تصنيع المنتج في مصانع مصرية معتمدة وقابلة للتصدير للسعودية. التحاليل المعملية المطلوبة وإصدار شهادة المطابقة.
- تسجيل المنتجات في هيئة الغذاء والدواء السعودية (SFDA).
- تجهيز شحنة التصدير، النقل، والتخليص الجمركي النهائي داخل السعودية، حتى الفسح النهائي.

البرنامج المتكامل INTEGRATED PROGRAM

يعني النتيجة بالنسبة لك؟

أول منتجك يدخل السوق السعودي بشكل رسمي وقانوني، جاهز للبيع في الصيدليات/المتاجر، من غير ما تتعامل بنفسك مع SFDA أو الجمارك أو خطوط الإنتاج.

الحد الأدنى للكمية:

- مستحضرات التجميل: 3000 قطعة
- المكملات الغذائية: 3000 قطعة

مبلغ الاستثمار (يعتمد السعر على الشكل النهائي وحجم العبوة وتركيبه المنتج):

- مستحضرات التجميل: تبدأ من 5 ريال سعودي للقطعة للمنتج الواحد.
- المكملات الغذائية: تبدأ من 10 ريال سعودي للقطعة للمنتج الواحد (شامل أتعاب ومصروفات التسجيل في SFDA).

تشمل رسوم: التصنيع/الطباعة/الجهات الحكومية/التسجيل/الجمارك/الشحن حتى ميناء الوصول في المملكة. يتم دفع 50% من المبلغ عند التعاقد و50% عند الإستلام.

البرنامج المتكامل INTEGRATED PROGRAM

متى تختار هذه الباقة؟

- لو أنت عايز تدخل السعودية بأسرع طريقة، وتبني BRAND يُحسب لك، وتبقى "صاحب منتج سعودي" من أول دفعة.

من يقود التنفيذ؟

- فريق كفاي المتخصص في تسجيل وتصدير المستحضرات والمكملات للسوق السعودي من داخل مصر وحتى فسحها جمركيًا في المملكة، بخبرة عملية في اللوائح السعودية وليس مجرد استشارات نظرية.

البرنامج القياسي Standard Program

منتجك الجاهز نسجه ونفسحه خلال 8 - 12 أسبوعاً



البرنامج القياسي STANDARD PROGRAM

- ◀ لو عندك منتج جاهز باسمك... إحنا نسجله لك ونوصله للسوق السعودي رسمياً.
- ◀ هذه الباقية للشركات اللي عندها منتج مُصنع بالفعل وهوية جاهزة، وعايزة فقط الجزء التنظيمي واللوجستي (التسجيل، الفسخ، التصدير).

ماذا نقوم به؟

- ◀ تسجيل منتجك في هيئة الغذاء والدواء السعودية SFDA.
- ◀ إدارة التحاليل المطلوبة وإصدار شهادة المطابقة.
- ◀ تجهيز شحنة التصدير والشحن.
- ◀ التخليص/الفسخ الجمركي داخل السعودية، بحيث بضاعتك تدخل رسمياً للسوق السعودي الواعد.

البرنامج القياسي STANDARD PROGRAM

يعني النتيجة بالنسبة لك؟

◀ منتجك الحالي يدخل السعودية قانونياً وجاهز للبيع بدون ما توقف إنتاجك الحالي أو تعيد تصميم مشروعك من أول وجديد.

الحد الأدنى للكمية:

◀ مستحضرات التجميل: 3000 قطعة

◀ المكملات الغذائية: 3000 قطعة

مبلغ الاستثمار (يعتمد السعر على الشكل النهائي وحجم العبوة وتركيبه المنتج):

◀ مستحضرات التجميل: تبدأ من 3 ريال سعودي للقطعة للمنتج الواحد.

◀ المكملات الغذائية: تبدأ من 6 ريال سعودي للقطعة للمنتج الواحد (غير

شامل أتعاب ومصروفات التسجيل في SFDA).

تشمل رسوم: الجهات الحكومية/الجمارك الشحن حتى ميناء الوصول في المملكة. يتم دفع 50% من المبلغ عند التعاقد و50% عند الإستلام.

البرنامج القياسي STANDARD PROGRAM

متى تختار هذه الباقة؟

- لو عندك BRAND شغال فعلاً وعايز تفتح سوق السعودية بسرعة من أول شحنة، وعايز حد يضمن لك إنك ما تتعطلش وتدخل بضاعتك رسمياً الى المملكة، وتبدأ تبيعها من أول يوم وتحصل قيمتها بالريال.

من يقود التنفيذ؟

- فريق كفاي المتخصص في تسجيل وتصدير المستحضرات والمكملات للسوق السعودي من داخل مصر وحتى فسحها جمركياً في المملكة، بخبرة عملية في اللوائح السعودية وليس مجرد استشارات نظرية.

برنامج المتابعة والاستشارات Consultancy Program

سجل وافسح منتجاتك بدون مخاطرة الإجراءات



برنامج المتابعة والإستشارات CONSULTANCY PROGRAM

- ◀ أنت تتفّذ بإيدك... وإحنا نمنع الأخطاء الغالية.
- ◀ هذه الباقية تناسب الشركات اللي عندها فريق داخلي وعايزة تمشي الإجراءات بنفسها (تسجيل، تحاليل، مطابقة، تخليص...)، لكن محتاجة خبرة محلية سعودية تمنعها من الوقوع في رفض تسجيل أوجز الشحنة في الجمارك.

ماذا يشمل؟

- ◀ متابعة دورية خطوة بخطوة لملف التسجيل، التحليل، وشهادة المطابقة حتى الفسخ.
- ◀ استشارات تنظيمية مباشرة بخصوص متطلبات هيئة الغذاء والدواء السعودية (SFDA) والجمرك السعودي.
- ◀ مراجعة الملفات الفنية (LABELING، CLAIMS، تركيبة، ترجمات الملصق، HS CODE ...) قبل ما تتقدم رسمياً، لتقليل نسبة الرفض أو التعطيل.

برنامج المتابعة والإستشارات CONSULTANCY PROGRAM

نظام التسعير (واضح ومرن):

- لو التسجيل على شركة العميل داخل السعودية → 1.5 ريال سعودي لكل قطعة.
- لو التسجيل على شركة كفاي داخل السعودية → 3 ريال سعودي لكل قطعة.

**لا تشمل رسوم: التصنيع/الطباعة/الجهات الحكومية/التسجيل/
الجمارك/الشحن حتى ميناء الوصول في المملكة.**

متى تختار هذه الباقة؟

- لو عندك بنية تشغيل موجودة أو وكيل أو صديق يشتغل تسويق على
- بضاعتك وعايز بس "العقل الخبير السعودي" اللي يقولك: خطوات تصدير المنتج من اول خطوة الى وصوله الى داخل المملكة. الخطأ الواحد فى أى خطوة هيكلفك كثير جداً.

مقارنة سريعة بين الباقات

الحد الأدنى	الحد الأقصى	إحنا بنسلمك ايه في الآخر	أنسب لـ	الباقة
تجميل من SR 5 مكملات من SR 10	3000 قطعة	منتج جاهز للبيع في السعودية باسمك، مسجل ومفسوح جمركيا	شركة ما عندهاش براند سعودي وعايضة أول شحنه تدخل السوق	المتكامل
تجميل من SR 3 مكملات من SR 6	3000 قطعة	تسجيل SFDA + شهادة مطابقة + شحن + فسح جمركي	شركة عندها براند ومنتج جاهز وتحتاج التواجد في السعودية رسميا	القياسي
3 - 1.5 ريال / القطعة	NA	متابعة + مراجعة الملفات + حل مشاكل قبل ما تحصل	شركة عندها فريق داخلي وعايضة فقط توجيه وخبرة محلية	الإستشاري

- كل الباقات مبنية على خبرة تشغيل فعلية داخل السوق (تجميل + مكملات غذائية+مواد غذائية).
- هدفنا إن منتجك يدخل السوق السعودي الواعد ويبيع لتسترد استثمارك في أسرع وقت.

إبعت لي اسم منتجك الحالي وصورته/تركيبته، وأنا أقولك فورًا: أي باقة مناسبة لك وكم يكلفك الدخول للسعودية بأمان.

ماذا عليك أن تفعل؟؟

- ◀ عليك أن تدرس السوق جيداً قبل اختيار المنتج المناسب للسوق **(وليس المنتج المحبب إليك).**
- ◀ عمل دراسة جدوى تقديرية للبدء في اختراق السوق السعودي بمنتجك المميز لا بد أن يكون له (ميزة تنافسية قوية).
- ◀ تجهيز رأس مال يكفي للعمل لمدة 6 شهور على الأقل
- ◀ اختيار طريقة التسويق المناسبة لمنتجك سواء ONLINE أو OFFLINE تجهيز خطة العمل المناسبة لكل طريقة.

أسئلة وأجوبة؟



أسئلة وأجوبة؟

ازاي أدخل السوق السعودي؟

لو عندك منتج فيه ميزة تنافسية، درستته كويس وفاهم سوقه، لو انت مقيم بالسعودية وعايز تشتغله بنفسك، أو لو انت في مصر ترسل البضاعة لصاحبك أو مجموعة صيدليات أو مستودع تعرفه في السعودية.

لو انت في مصر او السعودية او في اي مكان في العالم وعايز تشتغل اونلاين اقدر اساعدك في تنفيذ فكرتك واجيب منتجك لحد عندك تحول الى حقيقة وتعمله PRIVATE LABEL ليك لوحدك سواءً

- مكملات غذائية.
- مستحضرات تجميل.

أسئلة وأجوبة؟

ما هو الوقت المتوقع منذ بداية التصنيع حتى الإستلام فى السعودية وبدء مشروعى؟؟

- ▶ مستحضرات التجميل فى عبوات أنابيب بلاستيكية: شهرين الى 3 شهور. مستحضرات التجميل فى اى عبوات أخرى: شهر ونصف الى شهرين.
- ▶ المكملات الغذائية : 3 شهور تسجيل فى SFDA + شهر تسجيل فى هيئة سلامة الغذاء المصرية+ شهر تصنيع وتصدير. (اجمالي 5 شهور)

هل هناك عقود اتفاق لضمان حقوقى القانونية والمالية؟

- ▶ يتم توثيق عقود قانونية فى وزارة التجارة السعودية ومصدقة من الغرفة التجارية وذلك لضمان جميع حقوقك المالية والقانونية.

أسئلة وأجوبة؟

جاهزين نساعدك ازاي؟؟

- ◀ قولى فكرة منتجك احولها لك الى حقيقة تبيعها وتكسب منها.
- ◀ من اول تجهيز ال ARTWORK الى تسجيل المنتج الى متابعة تحليله الى إصدار الشهادات الى تصديره وإستلامه فى المملكة ثم ارساله الى مستودعك اونلاين او اوفلاين وانت عليك فقط التسويق .
- ◀ جهز نفسك وكلمنى...



KAFAFI KSA
REGISTER . PRODUCE . EXPORT



Phone

Saudi Arabia: +966-564040790
Egypt: +201069333332



Email

mkafafi@tihour.com



Website

www.kafafi-ksa.com



Location

Mansoura, Egypt

